



HINTERSEER

PARKETT SEIT 1904

Stellenausschreibung

GEBIETSVERKAUFSLEITER Außendienst (m/w/d) // MÜNCHEN

KONTAKT

Parkett Hinterseer GmbH
Personalabteilung
Tabbertstraße 7
12459 Berlin

Ansprechpartnerin

Frau Blanco
+49 (0) 30 61 77 61-58
Bewerbung-sued[at]hinterseer.de

Standort

München

Arbeitsbeginn

Sofort

Vertragsart

Vollzeit, unbefristet

Haben wir Ihr Interesse geweckt, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und frühesten Eintrittsbeginn).

Die Parkett Hinterseer Gruppe steht für edle Hölzer und 120 Jahre Erfahrung mit dem Werkstoff Holz. So individuell die Wünsche der Kunden, so vielfältig sind auch die Gestaltungsmöglichkeiten bei der Realisierung schöner Holzböden von Parkett Hinterseer.

Wir suchen ab **sofort** in **Vollzeit** und **unbefristet** einen

GEBIETSVERKAUFSLEITER Außendienst (m/w/d)

Ihr Vorteil

- Angemessene Bezahlung und unbefristeter Arbeitsvertrag
- Urlaubsgeld, Weihnachtsgeld, Sonderzahlungen
- Bonuskarte mit monatlicher Geldaufladung zusätzlich zum Gehalt
- Kurze Wege und ein aufgeschlossenes, freundliches Team
- Immer ein offenes Ohr seitens der Geschäftsleitung und Kollegen
- Arbeitskleidung
- Weiterbildungen
- Firmenfahrzeug
- Betriebliche Altersvorsorge
- Laptop und Mobiltelefon
- 28 Tage Urlaub
- 40-Stunden- Woche
- Ein sicherer Job mit Zukunft

Ihr Aufgabengebiet

- Permanente Akquise neuer Kunden (z. B. Architekten, Projektentwickler, Planer)
- Prüfung und Pflege bestehender Kundenkontakte (CRM)
- Berichtswesen und selbständige Terminverwaltung im Outlook
- Führen von Beratungs-, und Verkaufsgesprächen
- Erstellung von Beratungsberichten/Angeboten, deren eigenverantwortl. Abwicklung/Überwachung
- Marktbewegung und -entwicklung im Blick haben
- Erfassung und Bearbeitung von Reklamationen und Kundenbeanstandungen
- Verantwortlich für das repräsentative Erscheinungsbild des Unternehmens nach außen
- Teilnahme an Messe und Vertriebsveranstaltungen

Ihr Profil

Sie verfügen idealerweise über:

- eine abgeschlossene Ausbildung zum Kaufmann, Holztechniker oder Vergleichbarem
- Kenntnisse im Bereich Parkett, Holz oder Bodenbelegen
- ausgeprägte Kundenorientierung, Kommunikationsstärke und Zielorientierung
- Erfahrungen im Vertrieb, speziell im Außendienst
- sicheren Umgang mit dem MS Office Paket
- Zuverlässigkeit und Pünktlichkeit
- eine lösungsorientierte Arbeitsweise
- Freundlichkeit und Aufgeschlossenheit *und*
- können sich selbst gut organisieren

